



HONORABLE CONCEJO DELIBERANTE DE LANUS

POR CUANTO :

**EL HONORABLE CONCEJO DELIBERANTE HA SANCIONADO LA
SIGUIENTE :**

ORDENANZA 10774

Artículo-1º.-Convalídase el Convenio suscripto por el Municipio de Lanús para el Financiamiento de Proyectos – Préstamo BIRF 7369-AR Programa Jefes de Hogar – Componentes Proyectos Productivos Herramientas por Trabajo, y la Dirección Nacional de Promoción del Empleo de la Secretaría de Empleo del Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social, Convenio que se encuentra glosado a fs. 337 a fs. 340, a fs. 189 a 219 Obra Proyecto N° 255961764 Todo Minutas, a fs. 165 a 188 Obra Proyecto N° 255961768 Bobinados Lanús, a fs. 227 a fs. 253 Obra Proyecto N° 255961769 Emprendimiento Textil, a fs. 253 a 278 Obra Proyecto N° 255961770 Madres Futuras Emprendedoras, a fs. 279 a 304 Obra Proyecto N° 255961771 Textil Catalina, y a fs. 305 a fs. 332 Obra Proyecto N° 255961765 Verisimo, proyectos que se encuentran glosados en el expediente S-51327/04 D.E. y D-00259/04 H.C.D. como parte integrante del Convenio, así como la demás documentación que resulte necesaria a los fines de su cumplimiento.

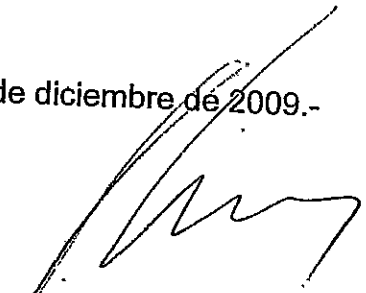
Artículo-2º:- Comuníquese, etc.-

SALA DE SESIONES. Lanús, 4 de diciembre de 2009.-

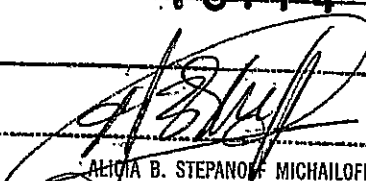
REVISO


LETICIA MONICA SALVAREZZA
SECRETARIA
HONORABLE CONCEJO DELIBERANTE



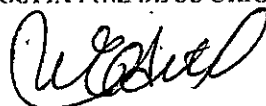

JOSE LUIS PALLARES
PRESIDENTE
HONORABLE CONCEJO DELIBERANTE

PROMULGADA POR DECRETO N° 2509
DE FECHA 14 DIC 2009

Registrada bajo el No. <u>10774</u>

ALICIA B. STEPANOFF MICHAILOFF DIRECTORA ADMINISTRATIVA SECRETARIA DE GOBIERNO



ES COPIA FIEL DE SU ORIGINAL



MARIA ESTER ANTINUCCI
JEFA DE DEPARTAMENTO
ADMINISTRATIVO
SECRETARIA DE GOBIERNO

CODIGO INTRANET (a completar por la Oficina Territorial.)

1 - DATOS DEL PROYECTO

1.1 - Nombre del proyecto:

BOBINADOS LANUS

1.2 - Grupo emprendedor

1.2.a) - Integrantes

(marcar con una cruz si es beneficiario del Plan Jefes de Hogar (PJH))

Apellido y nombres BOSQUE ALDO OMAR

Domicilio BALBIN 3265

Teléfono - 155-892-1881

Localidad LANUS OESTE

PJH

Apellido y nombres ROBLES LUIS FAUSTINO

Domicilio ECASTRO 3773

Teléfono

Localidad LANUS OESTE

PJH

Apellido y nombres

Domicilio

Teléfono

E-mail

Localidad

X

PJH

Apellido y nombres

Domicilio

Teléfono

E-mail

Localidad

X

PJH

Apellido y nombres

Domicilio

Teléfono

E-mail

Localidad

PJH

PJH

1.2.b) - Total de integrantes:

2

1.3 - Descripción del proyecto

1.3.a) Describan todos los productos que fabricarán, o los servicios que brindarán. Indiquen las características y cómo se diferencian de otros que se venden en la localidad. Anexen toda información que permita conocer su emprendimiento (fotos, avisos, folletos)

LOS SERVICIOS QUE BRINDARA NUESTRO PROYECTO SON BOBINADO DE MOTORES, REPARACION DE MAQUINAS Y HERRAMIENTAS ELECTRICAS

1.3.b) - El presente proyecto:

(marcar con una cruz la opción correspondiente)

A. ¿Está funcionando actualmente?
Indicar fecha de inicio: / /

☐

B. No está en actividad

☒

B.1 Proyecto nuevo

☒

B.2 Retoma actividad anterior

☐

¿De las personas propuestas para el proyecto:

- Trabajaban todas
- Trabajaban algunas
- Trabajaba una

☐
☐
☐

¿Quiénes participaban?

1.4 - Para producir y vender:

¿Tienen contacto con otros emprendimientos, redes, asociaciones? ¿Cuáles?

TENEMOS CONTACTO CON LA ASOCIACION "TRABAJO DE HORMIGA" DE VILLA JARDIN

1.5 - Proceso productivo

1.5.a) - Las tareas y las máquinas.

Describan en orden todas las tareas que realizan en el proceso productivo. En caso de utilizar equipamiento, indiquen cuál. Si realizan tareas estacionales, indiquen el mes.

	Tarea	Equipamiento utilizado	Mes
1	EVALUAR DESPERFECTO	CIRCUITO SERIE, TESTER	VARIABLE
2	DESARMAR	LLAVES	VARIABLE
3	AISLAR Y REBOBINAR	MAQUINA BOBINAR	VARIABLE
4	ARMADO Y PRUEBA	HERRAMIENTAS VARIAS	VARIABLE
5	CONTABILIDAD Y VENTA		TODOS
6			

1.5.b) - Insumos ¿Qué insumos necesitan para hacer cada producto o servicio? Indiquen las cantidades necesarias de cada insumo

Producto o servicio realizado		Insumos necesarios			Rendimiento	
Nombre del producto		Insumo	Cantidad	U. de medida	Cantidad	U. de medida
1	BOBINADO MOTORES 1/4 A 3/4	ALAMBRE 0,35MM	10,00	KGS	20	U de medida
		ALAMBRE 0,75 MM	20,00	KGS		
		BARNIZ	2,00	LTS		
		CAPACITOR 210/240	10,00	U		
		CAPACITOR 270/310	10,00	U		
2	BOBINADO MOTORES 1 A 2	ALAMBRE 0,40 MM	7,00	KGS	10	U de medida
		ESMALTE	15,00	KGS		
		BARNIZ	2,00	LTS		
		CAPACITOR 550/600	20,00	U		
3	REPARACIONES DE MAQUINAS Y HERRAMIENTAS ELECTRICAS	VARIOS			10	U de medida
4						

5						
6						
7						
8						

1.5.c) Producción mensual. ¿Cuanto producirán de cada producto por mes?

	Producto/Unidad de medida	Cantidad (en la unidad de medida correspondiente)
1	BOBINADO MOTORES 1/4 A 3/4	20
2	BOBINADO MOTORES 1 A 2	10
3	REPARACIONES DE MAQUINAS Y HERRAMIENTAS	10
4		
5		
6		
7		
8		



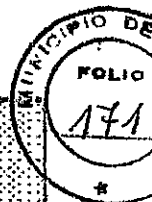


2. ASPECTOS ORGANIZACIONALES

- Enumeren las tareas que hará cada integrante

Indiquen la cantidad de horas semanales y la experiencia previa para hacer esa tarea.

Personas	Tareas	Cantidad de horas semanales	¿Realizó esta tarea antes? (marcar con una cruz)
BOSQUE ALDO OMAR	MARKETING Y VENTAS	8 HS.	SI ☒ No ☐
	REVISAR FALLAS	8 HS.	SI ☒ No ☐
	CONEXIONES	8 HS.	SI ☒ No ☐
	ARMADO	8 HS.	SI ☒ No ☐
	COMPRA INSUMOS	8 HS.	SI ☒ No ☐
ROBLES LUIS FAUSTINO	MARKETING Y VENTAS	8 HS.	SI ☒ No ☐
	REVISAR FALLAS	8 HS.	SI ☒ No ☐
	CONEXIONES	8 HS.	SI ☒ No ☐
	ARMADO	8 HS.	SI ☒ No ☐
	COMPRA INSUMOS	8 HS.	SI ☒ No ☐
			SI ☐ No ☐
			SI ☐ No ☐
			SI ☐ No ☐
			SI ☐ No ☐
			SI ☐ No ☐
			SI ☐ No ☐
			SI ☐ No ☐
			SI ☐ No ☐
			SI ☐ No ☐
			SI ☐ No ☐
			SI ☐ No ☐
			SI ☐ No ☐
			SI ☐ No ☐
			SI ☐ No ☐
			SI ☐ No ☐



2.2. ¿Cómo y con qué criterio se distribuirán las ganancias del Proyecto?
(qué porcentaje de las ganancias recibirá cada integrante del grupo; por ejemplo: por partes iguales, diferenciado según responsabilidades / tareas, etc. (ESPECIFICAR))

LAS GANANCIAS LAS DIVIDIREMOS POR PARTES IGUALES PORQUE VAMOS A CUMPLIR CON LAS TAREAS Y HORARIOS CORRESPONDIENTES.

2.3. ¿Cómo se pusieron de acuerdo para distribuir las ganancias y las tareas a desarrollar?
(Referencia a los ítems 2.1 y 2.2)

Por medio de un documento escrito (adjuntar documento) ☒

Por medio de un acuerdo de palabra ☐

Otra (ESPECIFICAR)

2.3.a)- Conformidad con el acuerdo de trabajo

Por medio de la presente manifiesto mi acuerdo con la asignación de tareas y la distribución de las ganancias enunciadas en el proyecto.

Firma y aclaración de cada uno de los beneficiarios del Plan Jefes de Hogar que integran el emprendimiento.

.....				
Firma y aclaración	Firma y aclaración	Firma y aclaración	Firma y aclaración	Firma y aclaración
.....				
Fecha	Fecha	Fecha	Fecha	Fecha

2.4. ¿Participaron juntos en alguna actividad? (Completar solo en caso afirmativo)

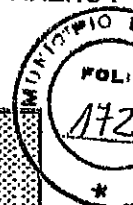
Actividad productiva. ¿En cuál? ¿Cuándo?

De otro tipo ¿En cuál? ¿Cuándo?

2.5. ¿Qué necesitan aprender para realizar las tareas asignadas? (*)
(Indicar para cada integrante la capacitación requerida)

Nombre de cada integrante	Tipo de capacitación
BOSQUE ALDO OMAR	ELECTRICIDAD Y BOBINADO
RCBLES LUIS FAUSTINO	ELECTRICIDAD Y BOBINADO

(*) Esta información permitirá orientar al grupo en la forma de implementación de la capacitación y la organización grupal



3 - LOCALIZACION E INFRAESTRUCTURA			
3.1 - Domicilio donde se desarrollará la actividad: (en los proyectos rurales adjuntar plano o croquis de localización)			
Calle:	EMILIO CASTRO 3773 (PASILLO) E/OSORIO Y POTOSI		
Barrio:	VILLA JARDIN		
Localidad:	LANUS OESTE		
Municipio:	MUNICIPIO DE LANUS		
Partido/Departamento:	LANUS OESTE	Provincia:	BUENOS AIRES
3.2 - Lugar donde se desarrollará la actividad			
Propiedad de uno de los integrantes (adjuntar Comodato)			☒
Alquilado (indicar monto estimado mensual del alquiler)			☐
Otro (especificar) (adjuntar Comodato)			☐
3.3 - Espacio físico donde se desarrollará la actividad:			
3.3.a) - ¿Es parte de una vivienda o es independiente?			
ES PARTE DE UNA VIVIENDA			
3.3.b) - ¿Cómo se accede? (por el frente, pasillo, etc.)			
SE ACCEDE POR EL FRENTE			
3.3.c) - ¿Cuáles son las dimensiones y qué cantidad de habitaciones tiene?			
3 METROS DE ANCHO POR 3 METROS DE LARGO			
3.3.d) - ¿Cómo se ventila el lugar y qué tipo de aberturas tiene? (ventanas, puertas, etc.)			
3 PUERTAS Y UNA VENTANA			
3.3.e) - Indiquen de qué materiales son:			
- Piso	MADERA		
- Techo	LOZA		
- Paredes	MATERIAL		



3.4 - Condiciones de funcionamiento (marcar con una cruz en cada columna):

3.4.a) - Servicios e Instalaciones

I) Los servicios e instalaciones que necesita para producir.

II) Los servicios e instalaciones que tiene el local elegido.

	I) Necesita	II) Tiene
Agua potable		X
Electricidad	X	X
Instalación trifásica		
Gas		
Cloaca		
Superficie cubierta	X	

3.4.b) - Para completar este punto lean lo que el municipio ha completado en el punto 12.

Describan los elementos de seguridad y condiciones de higiene que tiene que tener el local. (Marque con una cruz si ya los tiene)

	Tiene
SEGURIDAD	X
INSTALACION ELECTRICA ADECUADA	X
SUPERFICIE CUBIERTA	X



1. PRESUPUESTO DE EQUIPAMIENTO E INSUMOS SOLICITADOS

EQUIPAMIENTO (detallen el equipamiento necesario: maquinarias, herramientas, materiales para acondicionar el local, animales, etc.) ⁽¹⁾

Máquinas y herramientas	Características (tipo / modelo / capacidad / potencia)	Cantidad requerida	Precio unitario \$	Costo total \$
MAQUINA BOBINAR	C/C V	1	\$ 1.500,00	\$ 1.500,00
AMOLADORA	BOSCH 5" 1000W O/ALEMAN	1	\$ 441,91	\$ 441,91
EXTRACTOR REVERSIBLE	EXTRAPOL 124-T1 AB150-3G	1	\$ 180,45	\$ 180,45
EXTRACTOR REVERSIBLE	EXTRAPOL 125-T2 AB200-3G	1	\$ 298,26	\$ 298,26
EXTRACTOR POLEAS	EXTRAPOL N° 5 AB.400mm3 G	1	\$ 551,79	\$ 551,79
MARTILLO PERFORADOR	"BOSCH" 0611236716	1	\$ 1.556,16	\$ 1.556,16
BALANZA	ELECT. NOVEL X 30 KGS	1	\$ 800,00	\$ 800,00
JUEGO LLAVES	"BAHCO" AR.97 8 A 19 MM	1	\$ 349,34	\$ 349,34
JUEGO LLAVES TUBO	TRAMONTINA 44831 8-32	1	\$ 398,77	\$ 398,77
MICROMETRO	EXTERIOR MITUTOYO 103-104	1	\$ 196,24	\$ 196,24
				\$ 0,00
				\$ 0,00
				\$ 0,00
				\$ 0,00
				\$ 0,00
				\$ 0,00

4.1. Inversión total en equipamiento \$ 6.172,92

INSUMOS (describan los insumos necesarios para fabricar todos los productos para un mes de producción) ⁽¹⁾

Insumos	Características	Unidad de medida	Precio Unitario \$	Cantidad necesaria por mes	Costo Mensual \$
ALAMBRE COBRE	ESM. 0,35 MM EDFLE	KGS	\$ 62,70	10	\$ 627,00
ALAMBRE COBRE	ESM. 0,40 MM EDFLE	KGS	\$ 59,63	7	\$ 417,41
ALAMBRE COBRE	ESM. 0,75 MM EDFLE	KGS	\$ 56,01	20	\$ 1.120,20
ALAMBRE COBRE	ESM. 0,90 MM EDFLE	KGS	\$ 55,42	15	\$ 831,30
BARNIZ	6060 SEC/AX 4 LTS	LTS	\$ 69,70	1	\$ 69,70
CAPACITOR	C210-240MF 110V	U	\$ 7,58	10	\$ 75,80
CAPACITOR	C270-31MF 110V	U	\$ 9,71	10	\$ 97,10
CAPACITOR	M660-600MF 110V	U	\$ 10,04	20	\$ 200,80
MYLAR	0,19 MM	KGS	\$ 40,46	2	\$ 80,92
					\$ 0,00
					\$ 0,00
					\$ 0,00
					\$ 0,00
					\$ 0,00
					\$ 0,00
					\$ 0,00
					\$ 0,00
					\$ 0,00
					\$ 0,00

Total Inversión Mensual en insumos \$ 3.520,23

4.2. INVERSIÓN TOTAL DE INSUMOS PARA EL DESARROLLO DE LA ACTIVIDAD ⁽²⁾ \$ 3.520,23

4.3. MONTO TOTAL SOLICITADO PARA EL PROYECTO (4.1. + 4.2.) \$ 9.793,15

⁽¹⁾ Adjuntar 1 presupuesto y planilla de precios de 3 proveedores

⁽²⁾ Aclarar para cuántos meses (máximo 3)

4.4. Aporte del grupo emprendedor (detalla: herramientas, materias primas, infraestructura, dinero en efectivo, otros):

Descripción	Nombre de quien/es aportan	Cantidad	Precio unitario \$	Costo total \$
AMOLADORA GRANDE	ROBLES	1	\$ 800,00	\$ 800,00
MORZA	ROBLES	1	\$ 200,00	\$ 200,00
LLAVE FRANCESA	ROBLES	1	\$ 50,00	\$ 50,00
SOLDADOR DE MANO	BOSQUE	1	\$ 20,00	\$ 20,00
ATORNILLADOR ELECTRICO	ROBLES	1	\$ 250,00	\$ 250,00
ALICATE	BOSQUE	1	\$ 15,00	\$ 15,00
PINZA	BOSQUE	1	\$ 15,00	\$ 15,00
		1		\$ 0,00
				\$ 0,00
				\$ 0,00
				\$ 1.350,00

5 - COSTOS DE PRODUCCION	
5.1 - Costos fijos.	
DESCRIPCION (luz, gas, alquiler, impuestos, etc.)	Costo mensual \$
LUZ	\$ 160,00
MONOTRIBUTO	\$ 66,50
TELEFONIA CELULAR	\$ 200,00
ABL	\$ 20,00
TOTAL COSTOS FIJOS	\$ 426,50
5.2 - Costos variables	
DESCRIPCION (Insumos solicitados y otros articulos necesarios aportados por el grupo, para la producción mensual)	Costo mensual
ALAMBRE COBRE	\$ 627,00
ALAMBRE COBRE	\$ 417,41
ALAMBRE COBRE	\$ 1.120,20
ALAMBRE COBRE	\$ 831,30
BARNIZ	\$ 69,70
CAPACITOR	\$ 75,80
CAPACITOR	\$ 97,10
CAPACITOR	\$ 200,80
MYLAR	\$ 80,92
	\$ 0,00
	\$ 0,00
	\$ 0,00
	\$ 0,00
	\$ 0,00
	\$ 0,00
	\$ 0,00
	\$ 0,00
	\$ 0,00
	\$ 0,00
	\$ 0,00
	\$ 0,00
TOTAL COSTOS VARIABLES	\$ 3.920,23
5.3 - COSTO TOTAL (Costos fijos + costos variables)	\$ 3.945,73

6 - COMERCIALIZACION

6.1 - Ventas estimadas mensuales

Producto/unidad de medida	Volumen de ventas estimado					
	MES 1	MES 2	MES 3	MES 4	MES 5	MES 6
BOBINADO MOTORES 1/4 A 3/4	20	24	30	30	36	40
BOBINADO MOTORES 1 A 2	10	10	12	12	12	12
REPARACIONES DE MAQUINAS Y HERRAMIENTAS ELECTRICAS	14	16	18	18	18	20
TOTAL	44	50	50	50	56	72

6.2 - Estimación de precios de cada producto

Producto/unidad de medida	Precio de venta \$
BOBINADO MOTORES 1/4 A 3/4	\$ 180,00
BOBINADO MOTORES 1 A 2	\$ 300,00
REPARACIONES DE MAQUINAS Y HERRAMIENTAS ELECTRICAS	\$ 40,00

6.3 - Ingreso por ventas

Producto/unidad de medida	Ingreso por ventas					
	MES 1	MES 2	MES 3	MES 4	MES 5	MES 6
BOBINADO MOTORES 1/4 A 3/4	\$ 3.600	\$ 4.320	\$ 5.400	\$ 5.400	\$ 6.300	\$ 7.200
BOBINADO MOTORES 1 A 2	\$ 3.000	\$ 3.000	\$ 3.600	\$ 3.600	\$ 3.600	\$ 3.600
REPARACIONES DE MAQUINAS Y HERRAMIENTAS ELECTRICAS	\$ 560	\$ 640	\$ 720	\$ 720	\$ 720	\$ 800
	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0
	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0
	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0
	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0
	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0	\$ 0
TOTAL	\$ 7.160	\$ 7.960	\$ 9.720	\$ 9.720	\$ 10.620	\$ 11.600

6.4 - Plan de comercialización para proyectos en marcha

(Si el espacio resulta insuficiente para responder, anexionar hojas adicionales al formulario)

6.4.a) ¿A quiénes venden actualmente? (vecinos-particulares, comercios o industrias, organismos públicos) ¿Cómo venden? (por mayor, por menor)



6.4.b) ¿Cuánto venden actualmente?

(Indicar ingresos en pesos, cantidad de unidades vendidas, y otros datos de interés)

6.4.c) ¿Dónde venden actualmente? (local de producción, reparto, en ferias)

6.4.d) ¿Cómo distribuyen los productos? (bicicleta, carro, transporte público, auto, otros)

6.4.e) ¿Hacen publicidad? ¿De qué tipo? (volantes, carteles, radio, etc.)

6.4.f) ¿Qué puntos fuertes tiene su emprendimiento en relación con sus competidores? (precios, calidad, atención, diversidad de productos)

6.4.g) ¿Cómo van a aumentar la clientela?
(promoción de venta, publicidad, facilidades de pago, etc.)

6.5. Plan de comercialización para proyectos que se inician
(Si el espacio resulta insuficiente para responder, anexar hojas adicionales al formulario)

6.5.a) ¿A quiénes venderán? (vecinos-particulares, comercios o industrias, organismos públicos) ¿Cómo venderán? (por mayor, por menor)

VECINOS, PARTICULARES Y COMERCIOS

6.5.b) ¿Cómo estimaron esa clientela? (Incluir datos de mercado recopilados, cartas de intención de compras, listados de potenciales clientes visitados, etc.)

POR EXPERIENCIA EN EL RUBRO Y CHARLANDO CON VECINOS

6.5.c) ¿Dónde venderán? (local de producción, reparto, en ferias)

6.5.d) ¿Cómo distribuirán los productos? (bicicleta, carro, transporte público, auto, otros)

6.5.e) ¿Harán publicidad? ¿De qué tipo? (Volantes, carteles, radio, etc.)

VOLANTES, CARTELES Y TARJETAS PARA DEJAR A NUESTROS CLIENTES

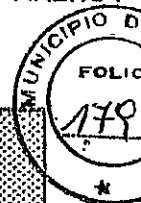
6.5.f) ¿Existen en el barrio otros emprendimientos que comercialicen productos similares?

¿A qué distancia del suyo?

A 4 CUADRAS

6.5.g) ¿Qué puntos fuertes tiene su emprendimiento en relación con sus competidores? (precios, calidad, atención, diversidad de productos)

TENEMOS BUENOS PRECIOS Y BUENA ATENCION AL CLIENTE



7. CUADRO DE RESULTADOS

No complete este cuadro. Se llena automáticamente

Valores mensuales en pesos

Concepto	MES 1	MES 2	MES 3	MES 4	MES 5	MES 6
COSTO FIJO	\$ 425,50	\$ 425,50	\$ 425,50	\$ 425,50	\$ 425,50	\$ 425,50
COSTO VARIABLE	\$ 3.800,89	\$ 4.003,00	\$ 4.888,09	\$ 4.888,09	\$ 5.340,69	\$ 5.833,52
COMPONENTE LABORAL	\$ 300,00	\$ 300,00	\$ 300,00	\$ 300,00	\$ 300,00	\$ 300,00
COSTO TOTAL DE PRODUCCIÓN	\$ 4.326,19	\$ 4.728,50	\$ 5.613,59	\$ 5.613,59	\$ 6.066,19	\$ 6.559,02
INGRESOS POR VENTAS	\$ 7.160,00	\$ 7.960,00	\$ 9.720,00	\$ 9.720,00	\$ 10.620,00	\$ 11.600,00
RESULTADO (6-4)	\$ 2.833,81	\$ 3.231,50	\$ 4.106,41	\$ 4.106,41	\$ 4.553,81	\$ 5.040,98

B - CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES

1.1 - ACTIVIDADES PERMANENTES

ACTIVIDADES	MES 1	MES 2	MES 3	MES 4	MES 5	MES 6
COMPRA INSUMOS	X	X	X	X	X	X
BUSQUEDA DE CLIENTES	X	X	X	X	X	X
BOBINADOS	X	X	X	X	X	X
REPARACIONES	X	X	X	X	X	X

0.2 - ACTIVIDADES ESTACIONALES

[illegible]

9. IMPACTO AMBIENTAL	
9.1 - Proyectos agroindustriales	
a) ¿De dónde tomarán el agua para el proyecto?	
b) Esa agua ¿es apta para la producción de alimentos o el riego? SI ☐ NO ☐	
c) ¿Dónde depositarán los residuos/desechos derivados de esta actividad?	
Los residuos orgánicos en:	
Los residuos inorgánicos en:	
d) En el caso de cría de animales, el lugar destinado para ello ¿a qué distancia se encuentra de la vivienda familiar más cercana? (Indicar el número de metros)	
e) En los proyectos agrícolas ¿utilizarán productos químicos (fertilizantes, plaguicidas)?	
SI ☐	NO ☐
f) ¿Su utilización estará supervisada por un técnico y/o experto en el tema?	
SI ☐	NO ☐
9.2. - Elaboración de manufacturas	
a) Describa cuáles son los residuos / desechos que generará la actividad a realizar	
ALAMBRE DE COBRE	
b) ¿Dónde depositarán estos residuos / desechos?	
SE VENDEN EN CASAS DE ACOPIADO	

III - DATOS DE LOS INTEGRANTES DEL PROYECTO		
1. Apellido y nombres	BOSQUE ALDO OMAR	
2. C.U.I.L.	20-12001266-9	
3. D.N.I.	12.001.266	
4. Edad	51	
5. Sexo	MASCULINO	
6. Escolaridad	SECUNDARIO INCOMPLETO	
7. Experiencia laboral anterior (últimos 10 años)	7.1. Indicar las tareas que realizaban	ELECTRICISTA Y BOBINADO
	7.2. Indicar el área de actividad del establecimiento	ELECTRICISTA Y BOBINADO
8. Capacitaciones realizadas en los últimos 5 años	ELECTRICIDAD DEL AUTOMOTOR	

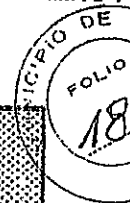
1. Apellido y nombres	ROBLES LUIS FAUSTINO	
2. C.U.I.L.	20-14864625-1	
3. D.N.I.	14.864.625	
4. Edad	47	
5. Sexo	FEMENINO	
6. Escolaridad	SECUNDARIA	
7. Experiencia laboral anterior (últimos 10 años)	7.1. Indicar las tareas que realizaban	ARMADO ELECTRODOMESTICOS
	7.2. Indicar el área de actividad del establecimiento	ELECTRONICA
8. Capacitaciones realizadas en los últimos 5 años	ADMINISTRATIVA Y COMPUTACION	

1. Apellido y nombres		
2. C.U.I.L.		
3. D.N.I.		
4. Edad		
5. Sexo		
6. Escolaridad		
7. Experiencia laboral anterior (últimos 10 años)	7.1. Indicar las tareas que realizaban	
	7.2. Indicar el área de actividad del establecimiento	
8. Capacitaciones realizadas en los últimos 5 años		

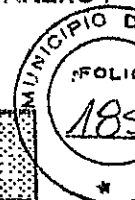


1. Apellido y nombres		
2. C.U.I.L.		
3. D.N.I.		
4. Edad		
5. Sexo		
6. Escolaridad		
7. Experiencia laboral anterior (últimos 10 años)	7.1. Indicar las tareas que realizaban	
	7.2. Indicar el área de actividad del establecimiento	
8. Capacitaciones realizadas en los últimos 5 años		

1. Apellido y nombres		
2. C.U.I.L.		
3. D.N.I.		
4. Edad		
5. Sexo		
6. Escolaridad		
7. Experiencia laboral anterior (últimos 10 años)	7.1. Indicar las tareas que realizaban	
	7.2. Indicar el área de actividad del establecimiento	
8. Capacitaciones realizadas en los últimos 5 años		



11 - ORGANISMO DE TRANSFERENCIA					
11.1 - Nombre del organismo de transferencia: (municipio, junta de gobierno, comuna)					
MUNICIPIO DE LANUS					
Calle:	H. YRIGOYEN		N°	3663	C.P. 1824
Municipio:	MUNICIPIO DE LANUS	Partido/ Departamento		LANUS OESTE	
Localidad:	LANUS OESTE				
Provincia:	BUENOS AIRES				
Teléfono:	4229 - 2500 INT 4219				
11.2 - Datos del Intendente / Comisionado municipal:					
Apellido y nombres:	DIAZ PEREZ DARIO HUGO				
DNI	8.575.984	Teléfono/ Fax	4229 - 2500		
E-Mail:	economiasocial.ml@hotmail.com				
Domicilio:	H. YRIGOYEN 3663				
Municipio:	LANUS				
11.3. Departamento o área a cargo de la gestión de proyectos Herramientas X Trabajo (Secretaría, Dirección, etc.)					
COORDINACION DE ECONOMIA SOCIAL					
Técnico/Contacto:	GENDELMAN FEDERICO				
Teléfono / Fax:	4229	-	2500 INT 4219		
E Mail:	economiasocial.ml@hotmail.com				
Domicilio:	H. YRIGOYEN 3663				
JUSTIFICACIÓN. Facilitar la rápida identificación y comunicación entre las áreas técnicas del municipio y el ministerio para la gestión de proyectos					



12. REQUISITOS NORMATIVOS, ADMINISTRATIVOS O DE HABILITACIÓN

En una etapa de funcionamiento activo, tal como se la planifica en el presente proyecto, el emprendimiento propuesto deberá encuadrarse en los parámetros de producción establecidos por los marcos regulatorios y legales vigentes en el ámbito nacional, como por ejemplo habilitaciones municipales y provinciales, SENASA, bromatología, COMFER y cumplir con las habilitaciones y requisitos, en los siguientes aspectos:

[illegible]

Observaciones generales:

Firma y sello del Intendente Municipal

Esta documentación debe ser presentada en los casos de proyectos referidos a las siguientes especialidades: enfermería, geriátricos, cuidado de ancianos, cuidado de enfermos, guarderías maternales, jardines infantiles, atención domiciliar de la salud, yesista (instalación y reparación de gas), forestación, quema de carbón, habilitación de desempeño profesional (psicólogos, fonoaudiólogos, técnico dental, maestra jardinera, docencia, y toda otra que requiera de habilitación o encuadrarse en determinada reglamentación oficial).

BOBINADOC
JANUS

BOBINADOC		PROVEEDORES				
CANALIS		SC-557	FERRITERIA ANTEZ	BILONGERA BUENAHANTE	DIABLOS HUNDOS	ELENA Y CIA
		FECHAS 2004	AGOSTO 1986	BUENAHANTE 1421	DR. R. BALBIN 2225	AL. R. RIGORVEN 666397
		C.U.I.T. N° 30-5215576-7	C.U.I.T. N° 20-2814715-3	C.U.I.T. N° 19-580858-4	C.U.I.T. N°	C.U.I.T. N°
		Telefono/ Fax: 4205-2838	Telefono/ Fax: 4240-8340	Telefono/ Fax: 4203-3289	Telefono/ Fax: 4205-1756	Telefono/ Fax: 4242-2198
		Fecha del Reemplazo:	Fecha del Reemplazo:	Fecha del Reemplazo:	Fecha del Reemplazo:	Fecha del Reemplazo:
EQUIPAMIENTO/INSUMOS		PRECIOS				
Extractor Reversible	\$ 180	\$ 95.00	\$ 110			
Extractor Reversible	\$ 298.26	\$ 125.00	\$ 240.00			
Extractor Poleas	\$ 551.79		\$ 250.00			
Juego llaves tubo	\$ 398.77	\$ 325.00	\$ 980.00			
* Juego llaves combinadas	\$ 349.34	\$ 325.00				
Amoladora angular	\$ 441.91	\$ 140.00	\$ 135.00			
Llaves 21 llaves combinadas	\$ 635.60	\$ 534.00	\$ 1150.00			
Micrometro Exterior	\$ 196.25	\$ 90.00	\$ 62.00			
Alambre Cobre 0.35 mm	\$ 52.78	\$ 90.00	\$ 60.29			
Alambre Cobre 0.40 mm	\$ 59.63	\$ 59.00	\$ 59.00			
Alambre Cobre 0.75 mm	\$ 75.56	\$ 54.00	\$ 57.25			
Alambre Cobre 0.90 mm	\$ 56.42	\$ 53.00	\$ 57.05			
Barras 4 Lbs	\$ 69.70	\$ 55.00	\$ 63.56			
Capacitor C210-240	\$ 7.58	\$ 10.00	\$ 6.67			
Capacitor C270-31	\$ 9.71	\$ 12.00	\$ 13.95			
Capacitor W55C-500	\$ 10.04					
Motor 1/2 HP	\$ 40.46	\$ 50.00 X KG	\$ 34.31 X KG			
Balance	\$ 800.00					
Maquina Boinar	\$ 1,500.00	\$ 1,365.00	\$ 1,500.00			
Matillo Perforador	\$ 1,556.16					

1986
1987
1988
1989
1990
1991
1992
1993
1994
1995
1996
1997
1998
1999
2000
2001
2002
2003
2004
2005
2006
2007
2008
2009
2010
2011
2012
2013
2014
2015
2016
2017
2018
2019
2020
2021
2022
2023
2024
2025
2026
2027
2028
2029
2030
2031
2032
2033
2034
2035
2036
2037
2038
2039
2040
2041
2042
2043
2044
2045
2046
2047
2048
2049
2050
2051
2052
2053
2054
2055
2056
2057
2058
2059
2060
2061
2062
2063
2064
2065
2066
2067
2068
2069
2070
2071
2072
2073
2074
2075
2076
2077
2078
2079
2080
2081
2082
2083
2084
2085
2086
2087
2088
2089
2090
2091
2092
2093
2094
2095
2096
2097
2098
2099
2100

ANEXO II

CERTIFICACIÓN DE LA CONDICIÓN DE BENEFICIARIOS DE LOS
INTEGRANTES DEL PROYECTO

El Decreto REN 565/2002 en su art. 2º establece que las condiciones para percibir el beneficio del Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados son:

- Ser Jefes/as de hogar con hijos de hasta 18 años de edad o discapacitados de cualquier edad;
- Hogares en los que la jefa de hogar o la cónyuge, concubina o cohabitante del jefe de hogar se hallare en estado de gravidez
- Todos ellos desocupados y que residan permanentemente en el país.

El Intendente del municipio Lanús de la provincia de Buenos Aires certifica que las siguientes personas son beneficiarios del Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados y cumplen con los requisitos establecidos en la legislación vigente.

Nombre y apellido	Nº de CUIL
BOSQUE ALDO OMAR	20-12001256-9
ROBLES LUIS FAUSTINO	20-13315863-5

OBSERVACIONES

Firma y sello del Intendente Municipal

.....

Firma y aclaración del Referente del Consejo Consultivo (cuando la certificación fuera realizado por el CCL)

.....

INFORME DE LOS CONSEJOS CONSULTIVOS



Todo proyecto presentado por los Municipios o Comunas en el marco del Componente Actividades socioproductivas deberá contar con un Informe del Consejo Consultivo acerca de la pertinencia de los mismos respecto de la estrategia de desarrollo local a implementarse y sus posibilidades de inserción en el mercado.

1. DATOS GENERALES DEL PROYECTO

- N° de Proyecto Emprendimiento Socioproductivo: BOBINADOS LANUS
- Localidad: LANUS
- Provincia: BUENOS AIRES

2. PERTINENCIA DEL PROYECTO

El Consejo Consultivo Local del Municipio LANÚS de la Provincia de BUENOS AIRES considera:

	SI	NO
Que la actividad identificada en el proyecto tiene demanda en la localidad.	X	
Que se trata de una actividad innovadora en la localidad / región.		X
Que los insumos que requiere el proyecto para producir son de fácil acceso en la localidad / región.	X	
Que hay demasiados proyectos del mismo tipo en la localidad / región		X
Que el proyecto puede vincularse económicamente con otros emprendimientos de la localidad / región (indicar más abajo con cuáles)	X	

De ser posible, **Justificar** la opinión antes vertida

POR LA PROPUESTA PRESENTADA POR SUS INTEGRANTES
CONSIDERAMOS QUE TIENE POTENCIALIDAD Y QUE SE PUEDE
SUSTENTAR EN EL TIEMPO

FIRMA DE LOS MIEMBROS DEL CONSEJO CONSULTIVO

Proyecto de Empleo S: 51327 Años 2002

HERRAMIENTAS x TRABAJO

CODIGO INTRANET (a completar por la Oficina Territorial.)

1. DATOS DEL PROYECTO

1.1 - Nombre del proyecto:

EMPRENDIMIENTO TEXTIL

1.2 - Grupo emprendedor

1.2.a) - Integrantes

(marcar con una cruz si es beneficiario del Plan Jefes de Hogar (PJH))

Apellido y nombres	ZARATE MARIANO			
Domicilio	MARTINTO 954	Localidad	MONTE CHINGOLO	PJH
Teléfono	4289-6119 -	E-mail		X
Apellido y nombres	ORTIZ VIRGINIA			
Domicilio	MARTINTO 954	Localidad	MONTE CHINGOLO	PJH
Teléfono	4289-6119 -	E-mail		X
Apellido y nombres	ORORBIO SUSANA ELSA			
Domicilio	MARTINTO 954	Localidad	MONTE CHINGOLO	PJH
Teléfono	4289-6119 -	E-mail		X
Apellido y nombres	ORORBIO MIRTA			
Domicilio	MARTINTO 954	Localidad		PJH
Teléfono	4289-6194 -	E-mail		
Apellido y nombres				
Domicilio		Localidad		PJH
Teléfono	-	E-mail		

1.2.b) - Total de integrantes:

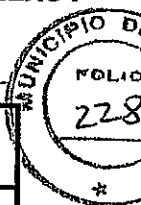
4

1.3 - Descripción del proyecto

1.3.a) Describan todos los productos que fabricarán, o los servicios que brindarán. Indiquen las características y cómo se diferencian de otros que se venden en la localidad. Anexas toda información que permita conocer su emprendimiento (fotos, avisos, folletos)

NUESTRO PROYECTO ESTA FORMULADO PARA FABRICAR REMERAS, YAGNGS, CAMPERAS, BUZOS POLLERAS Y PANTALONES DE DISEÑOS PROPIOS, QUE NOS DISTINGA, HACIENDO COMBINACIONES DE COLORES DE ACUERDO A LA MODA AL IGUAL QUE LOS MODELOS.

Corresponde Expte. C. : S N° 51324 Año 04
Cpo 2



1.3.b) El presente proyecto:

(marcar con una cruz la opción correspondiente)

A. Está funcionando actualmente ☐

Indicar fecha de inicio / /

B. No está en actividad ☒

B.1 Proyecto nuevo ☒

B.2 Retoma actividad anterior ☐

De las personas propuestas para el proyecto:

- Trabajaban todas ☐

- Trabajaban algunas ☐

- Trabajaba una ☐

¿Quiénes participaban?

1.4 Para producir y vender:

¿Tienen contacto con otros emprendimientos, redes, asociaciones? ¿Cuáles?

TENEMOS EMPRESAS QUE NOS PROVEEN D LOS CORTES DE ACUERDO A LA ESTRUCTURA QUE TENEMOS ACTUALMENTE,

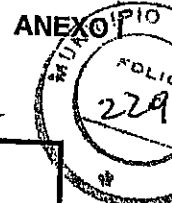
1.5 Proceso productivo

1.5.a) - Las tareas y las máquinas.

Describan en orden todas las tareas que realizan en el proceso productivo. En caso de utilizar equipamiento, indiquen cuál. Si realizan tareas estacionales, indiquen el mes.

	Tarea	Equipamiento utilizado	Mes
1	COMPRA DE MATERIA PRIMA		TODOS
2	BUSQUEDA DE CLIENTES	FOLLETOS Y MUESTRAS	TODOS
3	CONTABILIDAD Y VENTA		TODOS
4	CORTADO DE PRODUCTOS	CORTADORA, MESA DE CORTE, TIJERAS, REGLA	TODOS
5	COSTURA	OVERLOCK, RECTA, COLLARETA	TODOS
6	TERMINACIONES Y EMBALAJE	PLANCHA, BOLSAS Y ABROCHADORA	TODOS

Corresponde Expto. letra S N° 51324 Año 04
Cpo 2



1.5.b) Insumos ¿Qué insumos necesitan para hacer cada producto o servicio? Indiquen las cantidades necesarias de cada insumo

Producto o servicio realizado		Insumos necesarios			Rendimiento	
Nombre del producto		Insumo	Cantidad	U. de medida	Cantidad	U. de medida
1	<u>REMERAS</u>	POLIESTER	28,00	MTS	40	U. de medida
		HILO POLIESTER	500,00	GRS		
		ALGODÓN	28,00	MTS		
		RIP	3,00	MTS		
2	<u>YOGGINGS</u>	ALGODÓN C/POLESTER	40,00	MTS	40	U. de medida
		HILO POLIESTER	500,00	GRS		
		RIP	3,00	MTS		
		ESLASTICO DE 3CM	20,00	MTS		
3	<u>BUZOS</u>	TELAS	40,00	MTS	40	U. de medida
		HILO POLIESTER	500,00	GRS		
4						



Corresponde Exp. Lta. S. N.º 51324 Año 04
Cpo 2



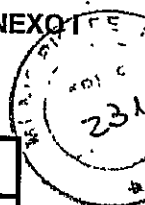
5						
6						
7						
8						



Corresponde Expte. Letra S N° 51324 Año 04

ANEXO

cpo 2



1.5. Producción mensual. ¿Cuánto producirán de cada producto por mes?

	Producto/Unidad de medida	Cantidad (en la unidad de medida correspondiente)
1	REMERAS	2000
2	YOGGINGS	2000
3	BUZOS	1000
4		
5		
6		
7		
8		

Corresponde Expte. Letra S N° 51324 Año 2004
Cpo 2

ANEXO 1 DE
232

2.1. Enumeren las tareas que hará cada integrante.

Indiquen la cantidad de horas semanales y la experiencia previa para hacer esa tarea.

Personas	Tareas	Cantidad de horas semanales	¿Realizó esta tarea antes? (marcar con una cruz)
ZARATE MARIANO	VENTA	20 HS.	Sí ☒ No ☐
	PLANCHADO	10 HS.	Sí ☒ No ☐
	COMPRA DE INSUMOS	10 HS.	Sí ☒ No ☐
			Sí ☐ No ☐
			Sí ☐ No ☐
ORTIZ VIRGINIA	OVERLOCK	20 HS.	Sí ☒ No ☐
	VENTA	10 HS.	Sí ☒ No ☐
	CORTADO	10 HS.	Sí ☒ No ☐
			Sí ☐ No ☐
			Sí ☐ No ☐
ORORBIO SUSANA ELSA	RECTA	20 HS.	Sí ☒ No ☐
	OVERLOCK	20 HS.	Sí ☒ No ☐
			Sí ☐ No ☐
			Sí ☐ No ☐
			Sí ☐ No ☐
ORORBIO MIRTA	RECTA	20 HS.	Sí ☐ No ☐
	OVERLOCK	20 HS.	Sí ☐ No ☐
			Sí ☐ No ☐
			Sí ☐ No ☐
			Sí ☐ No ☐
			Sí ☐ No ☐
			Sí ☐ No ☐
			Sí ☐ No ☐
			Sí ☐ No ☐
			Sí ☐ No ☐

Correspondiente al tipo de proyecto S N° 51324 Año 04

ANEXO

Cp02

4.4. Aporte del grupo emprendedor (detallar herramientas, materias primas, infraestructura, dinero en efectivo, otros.)

Descripción	Nombre de quien/es aportan	Cantidad	Precio unitario \$	Costo total \$
MESA DE CORTE 6 X 180	MIRTA	1	\$ 750,00	\$ 750,00
MESA DE CORTE 6 X 150	MIRTA	1	\$ 650,00	\$ 650,00
MESA DE CORTE 6 X 160	MIRTA	1	\$ 700,00	\$ 700,00
ESTANTERIAS 4 X 1,60	MIRTA	2	\$ 250,00	\$ 500,00
PINZA DE AGARRÉ GRANDE	MIRTA	10	\$ 35,00	\$ 350,00
PINZA DE AGARRÉ MEDIANA	MIRTA	12	\$ 30,00	\$ 360,00
				\$ 0,00
				\$ 0,00
				\$ 0,00
				\$ 0,00
				\$ 3.310,00

13

Formulario de presentación de proyectos

ANEXO I



6.4.b) ¿Cuánto venden actualmente?

(Indicar ingresos en pesos, cantidad de unidades vendidas, y otros datos de interés)

6.4.c) ¿Dónde venden actualmente? (local de producción, reparto, en ferias)

6.4.d) ¿Cómo distribuyen los productos? (bicicleta, carro, transporte público, auto, otros)

6.4.e) ¿Hacen publicidad? ¿De qué tipo? (volantes, carteles, radio, etc.)

6.4.f) ¿Qué puntos fuertes tiene su emprendimiento en relación con sus competidores? (precios, calidad, atención, diversidad de productos)

6.4.g) ¿Cómo van a aumentar la clientela? (promoción de venta, publicidad, facilidades de pago, etc.)

Plan de comercialización para proyectos que se inician

Si el espacio resulta insuficiente para responder, anexar hojas adicionales al formulario.

6.5.a) ¿A quiénes venderán? (vecinos-particulares, comercios o industrias, organismos públicos)
¿Cómo venderán? (por mayor, por menor)

NO VENDEMOS PRODUCIMOS PARA TERCEROS CON ENTREGAS QUINCENALES

6.5.b) ¿Cómo estimaron esa clientela? (Incluir datos de mercado recopilados, cartas de intención de compras, listados de potenciales clientes visitados, etc.)

POR EXPERIENCIA EN EL RUBRO Y CHARLANDO CON VECINOS

6.5.c) ¿Dónde venderán? (local de producción, reparto, en ferias)

FERIAS Y COMERCIOS

6.5.d) ¿Cómo distribuirán los productos? (bicicleta, carro, transporte público, auto, otros)

RETIRAN LAS EMPRESAS

6.5.e) ¿Harán publicidad? ¿De qué tipo? (Volantes, carteles, radio, etc.)

VOLANTES PARA OFRECER NUESTRO SERVICIO

6.5.f) ¿Existen en el barrio otros emprendimientos que comercialicen productos similares?
¿A qué distancia del suyo?

NO

6.5.g) ¿Qué puntos fuertes tiene su emprendimiento en relación con sus competidores? (precios, calidad, atención, diversidad de productos)

TRABAJAMOS CON EMPRESAS DE PRIMER NIVEL, POR NUESTRA CALIDAD EN CONFECCION